

A background image showing a close-up of two business people shaking hands. One person is wearing a dark suit jacket and a light blue shirt. The other person is wearing a dark suit jacket and is holding a tablet computer. The background is blurred, suggesting an office or meeting environment.

Warsztaty Zarządzanie i Przywództwo

- Odczuwasz obniżoną motywację pracowników?
- Rozważasz zmianę strategii firmy?
- Nastąpił nagły i znaczący rozwój Twojej firmy, nad którym nie panujesz lub odwrotnie, odczuwasz znaczny spadek obrotów i potrzebujesz nowych inspiracji?

Jeśli kiedyś zmierzyłeś się lub wciąż mierzysz się z podobnymi wyzwaniami w Twojej firmie, te warsztaty są właśnie dla Ciebie!



01 Korzyści

W trudnych czasach efektywne przywództwo i zarządzanie są kluczowe dla przetrwania. W trakcie warsztatów:

- poznasz narzędzia stosowane przez skutecznych przywódców
- poznasz elementy, które są spoiwem Twojej organizacji oraz te, które hamują jej rozwój
- rozpoczniesz świadome zarządzanie zaufaniem do Ciebie oraz do Twojej firmy
- zapoznasz się z mechanizmem akceptacji, który istotnie podniesie Twoją efektywność w komunikacji z Klientami, Kontrahentami i Pracownikami
- przetestujesz skuteczne metody, które służą do motywowania i angażowania ludzi
- nauczysz się patrzenia na swoją organizację w sposób holistyczny, dzięki czemu będzie Ci łatwiej diagnozować „ogniska zapalne” i realnie zapobiegać problemom, zanim te się pojawią
- zaoszczędzisz czas, otrzymując skondensowaną wiedzę w pigułce.

02 Program szkolenia

- **Strategiczne spojrzenie na firmę** - Doświadczysz go, rozwiązując problemy i wyzwania przykładowej firmy.
- **Mechanizm akceptacji** - Weźmiesz udział w emocjonujących negocjacjach z prowadzącymi warsztat w nadziei, że jesteś w stanie z nimi wygrać.
- **Wyznaczanie celów** - Zadasz sobie często nietatwe pytania, które pomogą Ci ustalić cele organizacji i Twoje własne.
- **Angażowanie ludzi** - Posiadasz umiejętność, która musi być obecna w Twojej firmie, nawet jeśli sam jej nie posiadasz.
- **Multitasking** - Weźmiesz udział w eksperymencie psychologicznym, który rzuci nowe światło na temat wielozadaniowości.

03 Organizacja warsztatów

- 2-dniowe warsztaty prowadzone przez trenerów, każdy dzień po 8 godzin warsztatów
- niewielka grupa osób mierząca się z podobnymi wyzwaniami
- materiały szkoleniowe na każde zajęcia
- możliwość konsultacji z trenerami podczas przerw
- szkolenie zakończone wręczeniem certyfikatów
- catering (przerwa kawowa i przerwa obiadowa)

OPINIE:

- Już po pierwszym dniu zajęć skorzystałem ze zdobytej wiedzy, dzięki czemu zarobiłem kilkanaście tysięcy złotych. Koszt warsztatów zwrócił mi się z nawiązką. Zarządzanie i przywództwo to świetna inwestycja
- **Cezary Chybowski**
- Korzystałem z warsztatów prowadzonych przez Jacka i Konrada i wiem, że one otwierają oczy na mnóstwo rzeczy. Czasami boleśnie, bo człowiek orientuje się, jakie błędy popełniał. Ale przede wszystkim pozwalają w przyszłości na prowadzenie własnej działalności/ biznesu/działu w firmie w sposób skuteczny i bardziej przyjazny dla drugiego człowieka. Polecam!
- **Mirosław Szulc**
- Zajęcia, których odbiorcami byli menedżerowie i właściciele firm prowadzone były z luzem i humorem; Panowie z łatwością wchodzili w kontakt z grupą i wyzwalali w uczestnikach chęć dzielenia się własnymi spostrzeżeniami
- **Magdalena Humeńczuk**
- Ożywcze i twórcze szkolenie, które trwale zawraca managerów i liderów ze starych, zbyt wydeptanych drózek. Dzięki za uzbrojenie nas w skuteczne narzędzia do rozmów z kontrahentami. Mechanizm akceptacji wypróbowałam zarówno w biurze, w domu, jak i w kręgu przyjaciół. Sprawdza się na wszystkich polach
- **Anna Bywanis**

ZAPISY:

MIEJSCE:

- Centrum Krakowa

CENA:

- 2900 zł netto
- Specjalne ceny dla zespołów

TERMIN:

- 20.05.2024 oraz 27.05.2024
godz. 09:00-17:00

ZAPISY:

- +48 506 199 229
contact@habitat4b.com

PROWADZĄCY:

JACEK MLECZKO

Mentor, przedsiębiorca, inwestor, absolwent studiów MBA na Oxford Brookes University, certyfikowany coach, współautor projektu edukacyjnego Alchemia Biznesu. Prowadził zajęcia na AGH w ramach Sales and Negotiations Management. Obecnie pracuje z przedsiębiorcami i menedżerami jako doradca, coach i trener. Specjalizuje się w takich obszarach jak sprzedaż, negocjacje, zarządzanie zmianą i budowanie silnych zespołów. Dzięki nietuzinkowym metodom szkoleniowym inspiruje przedsiębiorców do poszukiwania skutecznych i trwałych rozwiązań.



KONRAD SZCZYPCZYK

Psycholog biznesu, manager i trener. Absolwent psychologii oraz studiów podyplomowych z zakresu prawa gospodarczego na Uniwersytecie Jagiellońskim. Współzałożyciel i konsultant biznesowy w firmie doradczej Habitat for business. Pracuje ze spółkami na etapie zmiany specjalizując się w obszarach miękkich i kapitale ludzkim. Szkoli managerów oraz zespoły sprzedażowe. Doświadczenie zdobywał jako dyrektor zarządzający galerii handlowej i manager ds. marketingu i komercjalizacji.

